

ARE YOU OUR NEXT KEY ACCOUNT MANAGER ?

WORK AT SILVA

Er du en aktiv person som liker friluftsliv og gjerne trener? Da kommer du til å trives hos oss. SILVA er et Svensk varemerke som har utviklet og designet produkter for sport- og outdoor siden 1933. Vi søker nå en Key Account Manager til vår norske avdeling.

DIN ROLLE

Som Key Account Manager i SILVA vil du være en del av et aktivt team som stadig er på farten. Vi er på jakt etter en sporty og- eller friluftsliv interessert person, som gjerne har salgserfaring fra bransjer innen bygg, elektro, marine eller industri. SILVA satser på videre vekst med produkter tilpasset nevnte bransjer i tillegg til sport og outdoor. Arbeidsområdet blir hele Norge men det må påregnes tilstedeværelse på avdelingskontoret i Sarpsborg 3-4 ganger pr mnd. Reisevirksomhet til utvalgte kunder og arrangement i Sverige kan også forekomme. Stillingen rapporterer til Head of Sales Nordic.

DINE ARBEIDSPGAVER

- Budsjett og resultatansvar for egen kundeportefølje innen Proff/Work samt Sport/ Outdoor
- Ivareta og videreutvikle både eksisterende og nye strategiske kundekonto
- Følge markedsutvikling og planlegge tiltak og events sammen med kunder
- Drive produktopplæring og sikre kompetanse ute hos forhandler apparatet
- Deltagelse på messer og andre markedsaktiviteter i SILVA regi
- Samarbeide med resten av det nordiske salgsteamet med salgsstrategier og reiseplaner

DIN PROFIL, DU ER

- Positiv og løsningsorientert
- Energisk og har gjerne interesse for ski, løp, orientering eller friluftsliv generelt
- En lagspiller og vinnerkalle
- Strukturert og trives med mange baller i luften samt evner å lande de
- En god relasjonsbygger og kommuniserer lett med forskjellige type mennesker
- Opptatt av kvalitet og brenner for å jobbe med et anerkjent varemerke
- En erfaren selger, gjerne fra bygg, industri eller elektro bransjen
- Glad i å være på farta og trives godt med å kjøre bil

SILVA TILBYR

- Et aktivt og godt arbeidsmiljø med høy takhøyde
- En solid og anerkjent merkevare
- En stilling hvor man får mulighet til å bygge opp og videreutvikle en ny salgskanal
- Stor frihet under eget ansvar
- Konkurransedyktige betingelser, firmabil, telefon, pc, forsikring og pensjonsordninger

Vi ønsker din søknad snarest og senest innen 3. april 2018. Utvelgelse og intervjuer vil skje fortløpende. Alle søknader og henvendelser behandles konfidensielt.

Eventuelle spørsmål, samt søknad og CV sendes elektronisk til work@silva.se

SILVA is a Swedish brand that have developed and sold outdoor accessories since 1933. Compasses and headlamps are in the heart of our business. As a company, we have developed outstanding outdoor equipment for nearly 85 years. As individuals, we range from multi-adventurers to everyday exercisers. We test all new products via our ambassadors and compare the findings with other sources, such as the valuable input we receive from clients around the world. All this vast experience and knowledge are injected into the design and harsh testing of our renowned world-class products. Every single one of them charged with the unstoppable passion of the SILVA-team.